

規模適配自評表

加盟管理系統規模適配自評表

3 分鐘自我評估,看清你品牌目前的真實風險

你的管理現況,風險浮現了嗎?

勾選最近 3 個月內,你或團隊真實發生過的狀況——勾越多,風險越接近爆發臨界點。

風險自評清單(8 項)

- 加盟主曾因「總部沒回覆」抱怨
- 合約到期日靠人腦或手寫日曆記錄
- 有店業績連續下滑超過 2 個月才被發現
- 月底彙整報表花費超過 1 個工作日
- 加盟主問過「為什麼不能自己看數據?」
- 曾經有合約漏簽、漏收權利金的事件
- 員工離職後,有些加盟店資訊找不齊
- Excel 檔開始出現多人編輯衝突或版本錯亂

▶ 你勾選了 項

0~2 項

現況尚可
但要警覺擴張壓力

3~4 項

痛點臨界點
該開始評估系統

5 項以上 ★

管理風險浮現
建議立刻行動

同時對照你的品牌規模

不論勾了幾項,你的店數規模會決定「該優先導入什麼模組」——對照下表找到你的級距。

規模	店數	階段	主要特徵
規模 1	5 間以下	萌芽期	資料散落、合約零碎、業績靠主動回報
規模 2	5~20 間	轉折期 ★	痛點全面爆發、Excel 開始崩潰
規模 3	20~50 間	成熟期	跨區管理、績效分級、展店與培訓需求量大
規模 4	50 間以上	擴張期	標準系統可能裝不下、需要客製化方案



繼續用「人工管理」,真實代價是多少?

把你目前的人工成本算出來——這是「不導入系統」每年燒掉的真實金額。

現況代價試算表

建議用「公司平均月薪 ÷ 月工時」估算每小時人力成本(範例以時薪 \$500 試算)

每月人工彙整報表時間 小時

× 時薪 \$500 = 每月人力成本 \$

× 12 個月 = 一年人力成本 \$

+ 機會成本(漏接合約、決策延遲、商機損失) \$

一年總損失估算 \$

★ 別忘了還沒算進去的隱形風險:員工離職時資料流失、加盟主流失、品牌信任度下降——這些代價,往往比帳面數字大 3~5 倍。

NEXT STEP

你不確定 該選哪個方案?

不必獨自摸索——把你的店數、現況痛點告訴邦立資訊,我們將提供你品牌專屬的「規模適配建議」。

☎ 電話 07-2233391

✉ 官網 www.bondlink.com.tw/contact

✓ 免費評估 ✓ 無簽約承諾 ✓ 1 個工作日回覆



📱 掃描立即諮詢